

Biz*f*ご紹介資料

*Biz*f**  
ビズインテグラル

パナソニック デジタル株式会社

## 豊富な標準機能と開発基盤を兼ね備えた、ハイブリッドERP

基幹システム

×

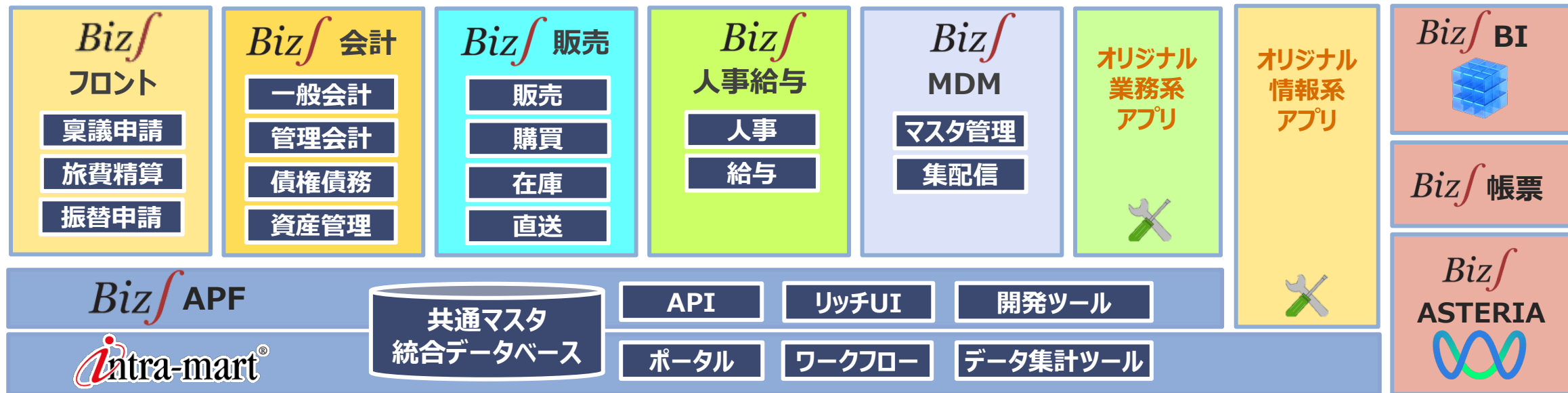
情報系システム

パッケージ

×

スクラッチ

- ERPに蓄積した膨大なデータから必要な情報をポータル画面にタイムリーに表示することができます。
- データベースを公開しており、導入企業様はデータ抽出・加工ツールを利用した**自由なデータ活用**が可能です。
- 国内シェアNo1のワークフローエンジンを標準機能として具備、様々な業務プロセスへの組み込みが可能です。
- 多彩な開発ツールを具備しており、**同一基盤上に独自要件にそったアプリケーションを構築**することができます。



基幹システムの導入において、このような課題がありませんか？



## 課題①

**業務プロセスが煩雑で  
独自要件が多い**

業務プロセスに沿って基幹システムが組み立てられており、自社独自の要件が多くある。そのため基幹システムの見直しを検討しても、一般的なパッケージシステムの業務プロセスに合わない。



## 課題②

**基幹システム内のデータの  
利活用を容易に行えない**

基幹システム内に保持されているデータが公開されておらず見える化を行うことができない。  
データを利活用するためには都度外部への投資が発生する。



## 課題③

**グループ会社のガバナンスの  
効きが弱い**

グループ各社が個別のシステムを導入しており内部統制にバラツキがある。  
またグループ経営、連結会計等の経営数値の把握に時間がかかる。

# よくある課題への解決策

Biz/を導入することで、これらが実現できます。



## 解決策①

**業務の標準化を実現し  
独自要件にも柔軟に対応**

Biz/は業界特性が出る販売業務でもお客様の要件に合わせて柔軟にシステムを構成できるERPパッケージです。業務標準化に対応し、独自要件への対応も実現できます。



## 解決策②

**データの可視化と柔軟な  
アウトプットを実現**

データベース構造をオープン化し、自由なデータのやり取りを実現できます。業務データを集計・可視化し、PUSH型で情報通知も実現できます。



## 解決策③

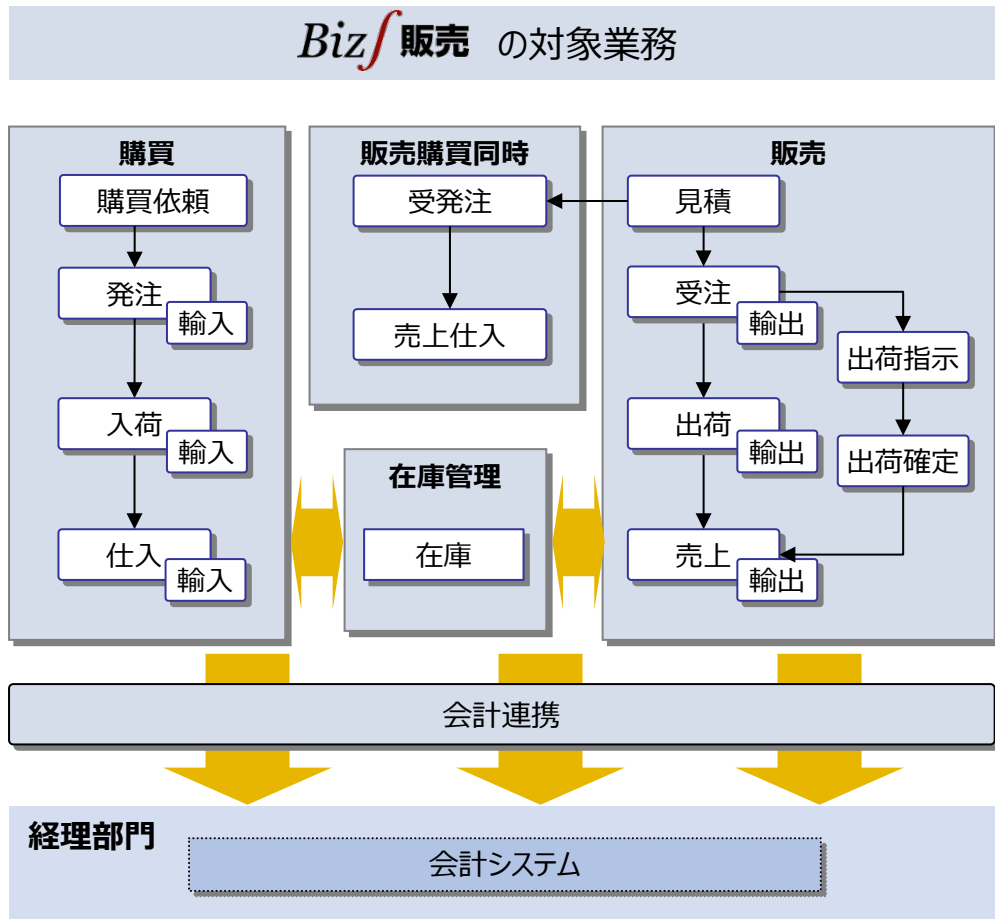
**グループ経営の意思決  
定の早期化を実現**

個社の業務ルールを踏襲しながらグループ全体で効率的な運営が可能になります。また同一システムを利用することにより内部統制の平準化と高度化が実現できます。

# 解決策①

## 業務への適合性を重視したモジュール構成で、独自要件にも柔軟に対応

■ Biz/販売は、業界特性が強く出る販売・購買・在庫業務に柔軟に対応するため、予備項目の確保、画面レイアウトの変更、アドオンの呼び出し機構等、お客様の要件に合わせて柔軟にシステムを構成できる「仕組み」を持っていることが特長となっています。



**Biz/販売** のモジュール構成

【販売】	見積 : 見積情報管理/見積書出力 受注 : 受注情報、諸掛管理/伝票・注文書出力/輸出対応 出荷 : 出荷実績/出荷案内書・受領書出力/輸出対応 出荷指示 : 出荷指示/出荷確定/ピッキングリスト・出荷案内書出力 売上 : 売上情報、諸掛管理/伝票・納品書出力/輸出対応
【購買】	購買依頼 : 購買依頼情報管理/購買依頼まとめ発注/購買依頼伝票出力 発注 : 注文情報、諸掛管理/伝票出力/輸入対応 入荷 : 入荷実績、強制完納・分納 仕入 : 仕入管理、諸掛管理/伝票出力/輸入対応
【在庫】	在庫 : 在庫管理(在庫受払、在庫振替、倉庫間移動) /在庫状況, 入出庫予定・履歴照会 棚卸 : 棚卸管理(棚卸指示、棚卸実施結果、棚卸差異理由、棚卸完了) /棚卸在庫表、棚卸差異表、棚卸結果表
【販売購買同時】	受発注 : 受注・発注情報管理 (直送・在庫出荷/輸出入同時) 売上仕入 : 売上・仕入情報管理 (直送・輸出入同時)

## データベースとの直接連携・データを利用した表/グラフ等の自動作成が可能

### 連携イメージ

#### 【外部システムA】

生産管理、物流、人事給与、など。

#### 【外部システムB】

生産管理、物流、人事給与、など。

DB連携

ファイル  
連携

BizAPF  
intra-mart®

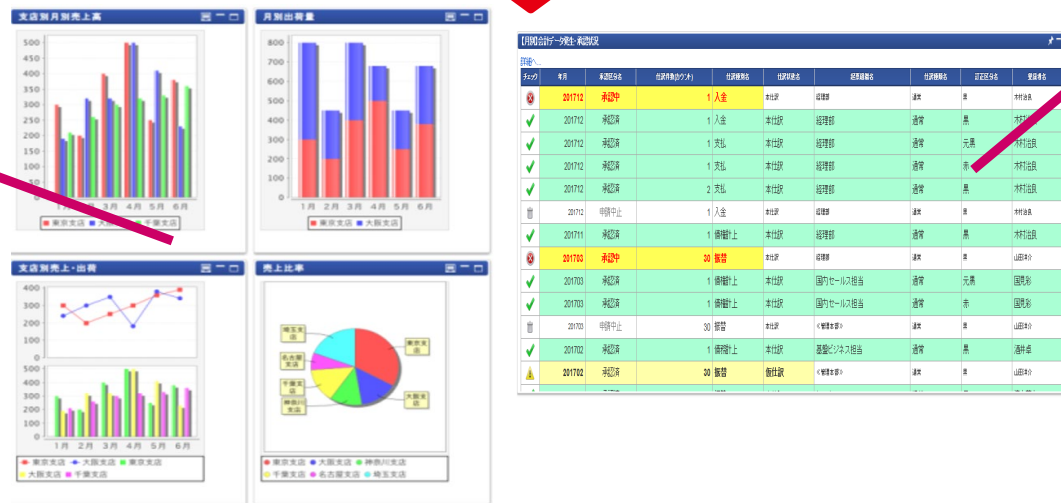
共通マスタ  
統合データベース

出力

- 連携ファイルは複数のデータフォーマットに対応
- 不足項目の補完、コード・区分値の変換、入力値のルールチェック
- 運用に応じて連携頻度を設定して、自動取り込みが可能

### 表/グラフ等の作成イメージ

- Microsoft Accessのクエリーのイメージで簡易的なBI機能を保持。
- 作成したグラフ等をポータル上に表示し、**経営ダッシュボード**として活用可能。

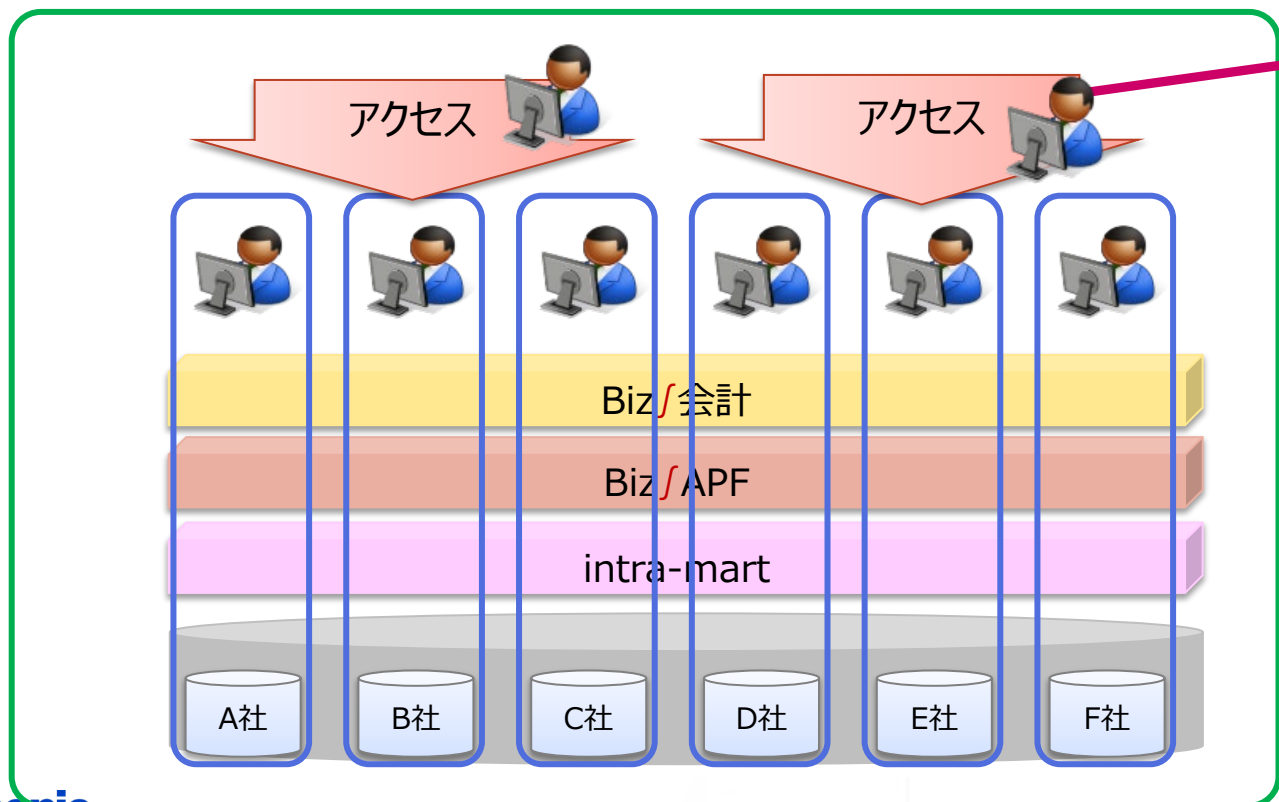


- その日に処理しなければいけない伝票、登録されたマスタ、データ取り込みの件数やエラー発生状況など**業務モニタリング**が可能

## 同一インフラ環境上でグループ個社別の集中運用、会社新設、統廃合へ迅速・効率的に対応

- グループ会社が複数あった場合でも各社各様のシステムを準備する必要がありません。インフラ・経理機能を集約・統合することにより、システムおよび人的リソースを適正化することが可能になります。
- グループ全体でのコスト削減や業務品質の向上を目的にシェアードサービスとし運用することも可能です。M&Aや分社化などビジネスの環境変化に即しながらグループ全体の業務効率化やコスト削減、業務品質の向上に寄与します。

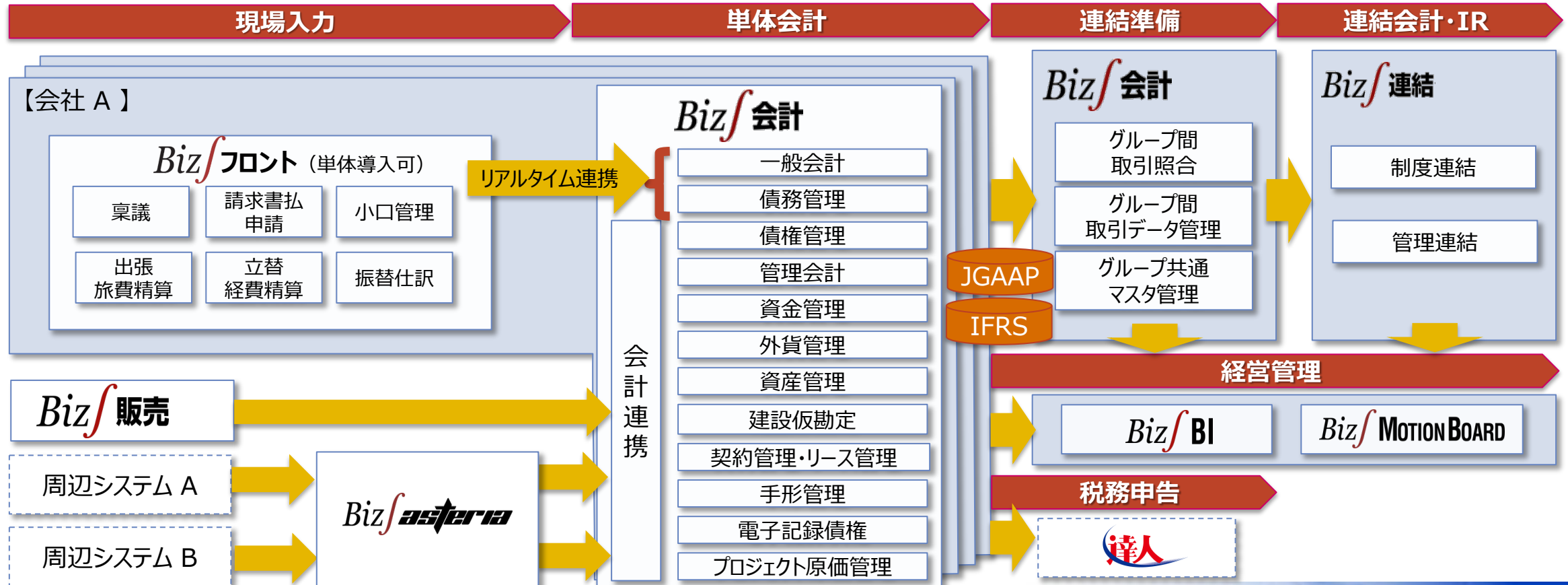
### 【 HD、SSC会社などからアクセス、業務集約】



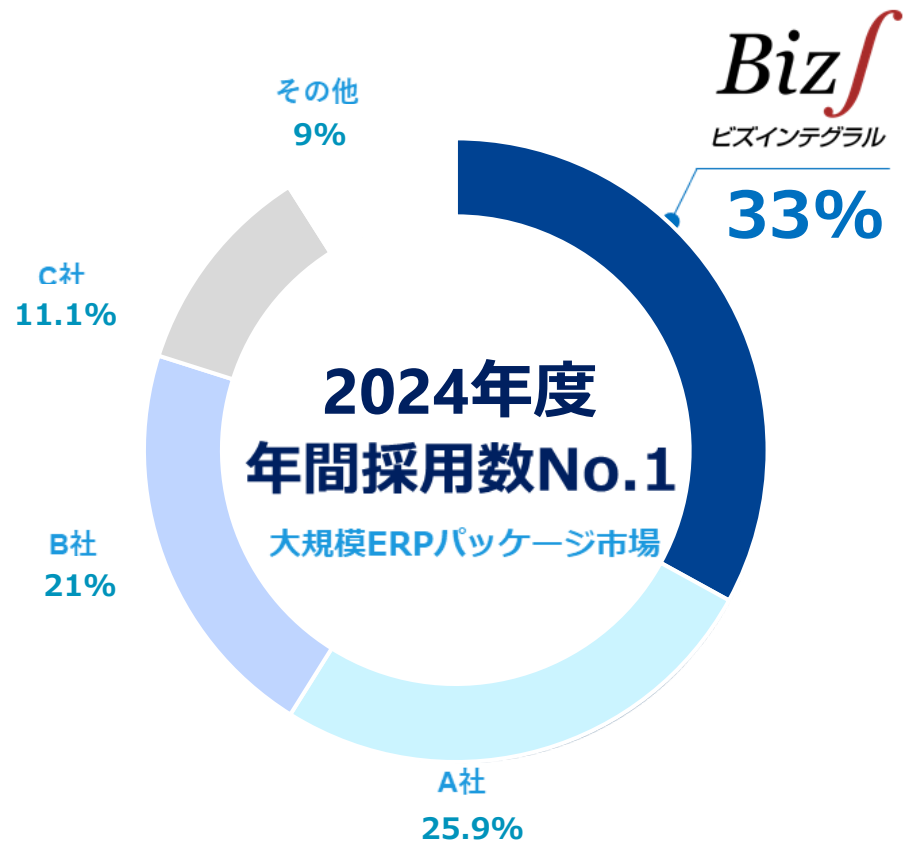
- アプリケーションを共有した環境で個社業務にアクセス（各社業務代行も可能）
- システムや担当者集約することで、**グループ間取引に関わる業務について効率的に遂行**
- 個社毎に権限設定が可能であるため、「A社では伝票入力業務のみ」、「F社では帳票出力業務のみ」といったレベルの権限コントロールが可能。

## 現場入力から単体会計・連結まで一貫した処理により効率的なグループ経営の実践が可能

- Bizf 会計シリーズは、財務会計を中心としたバックオフィス業務に携わる財務・経理部門の方々並びに経営企画部門の方々の**様々な業務課題・システム課題を解決する充実のラインナップ**を特長としています。
- 単体会計の実装のみならず、BIとの連携によるデータドリブン経営、連結でのIFRS対応ソリューションへの連携により、**グループ経営に適したシステムへの拡張**が可能です。

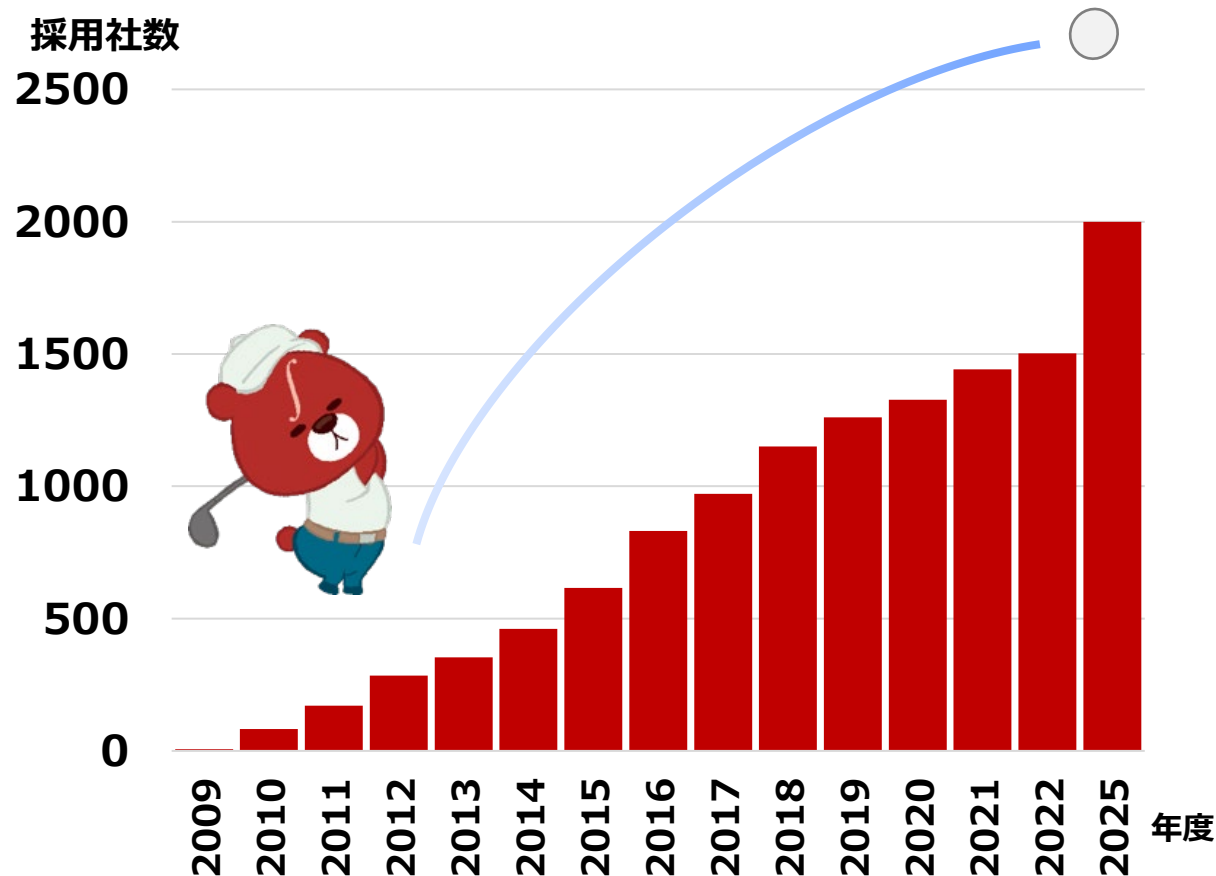


2024年度 大規模マーケット\*向け  
年間出荷本数 No.1



デロイトトーマツ ミック経済研究所『基幹業務パッケージソフト(ERP)の市場展望  
2025年度版( <https://mic-r.co.jp/mr/03550/> )』の  
「大手企業向けERPパッケージ出荷本数」部門2024年度実績

約2,000社超の採用実績  
(2025年12月末時点)



## 詳細と機能

ユーザ毎に必要なタスク・情報をポータル画面に表示。迅速な意思決定や業務効率化へ寄与

## ログイン画面

## ポータル画面

**【ワークフローデーター一覧】**  
自身の未承認案件を『見せる』

- ✓出張旅費申請
- ✓備品購入申請など

**【表・グラフ】**  
分かりやすくタイムリーに『見せる』

- ✓番組別の当月予実比較
- ✓組織別売上高の推移など

## 業務画面



経理担当

### ■ 仕訳登録画面



責任者

### ■ ワークフロー承認画面

**【簡易レポーティング】**  
業務に必要な情報を必要な人に『見せる』

- ✓購買担当者に「納期遅延の一覧」
- ✓営業担当者に「当月の売上一覧」など

## 国内No.1シェアのワークフローエンジンを搭載、迅速な意思決定とペーパーレス化を実現

- 確実に証跡を残すことにより不正を防止し、**内部統制を強化するシステム構築が可能**
- 申請内容による条件分岐や承認者の自動判別等、**日本の商習慣にフィットした申請業務を実現**
- 組織・役職に加えてロール等のきめ細かい権限割り当てが可能で、人事異動等にも迅速に対応

**ワークフローによる稟議・承認の電子化・取引内容の可視化**

**通知** (Notification) - **承認** (Approval) - **完了通知** (Completion Notification)

**起案** (Initiation) - **承認** (Approval) - **条件分岐** (Condition Branching) - **承認** (Approval) - **確定** (Confirmation)

**伝票登録画面** (Invoice Registration Screen)

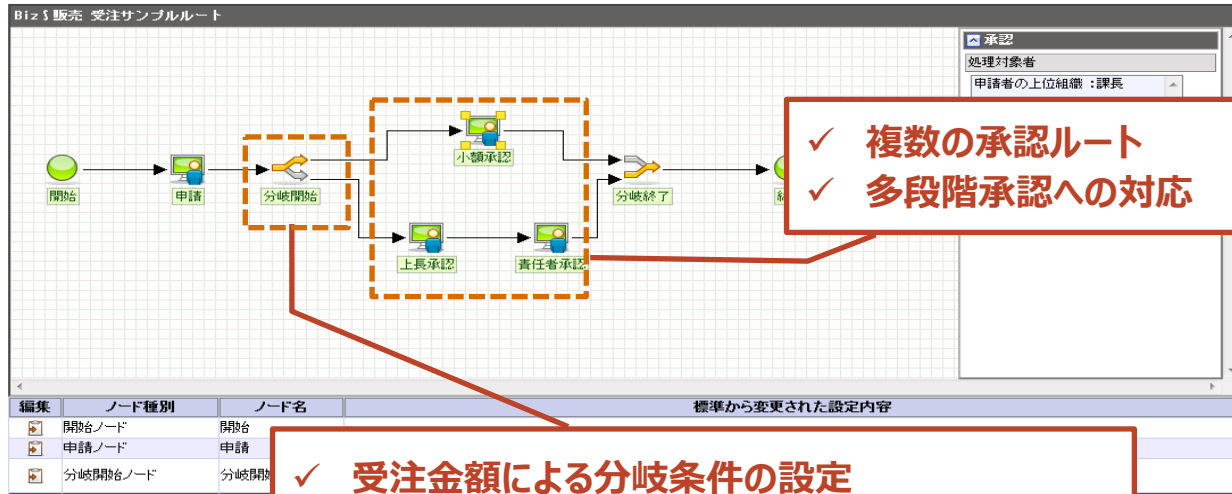
**ポータル画面** (Portal Screen)

**添付ファイル登録ダイアログ** (Attachment File Registration Dialog)

✓ 伝票への証憑添付が可能 (一般会計、債権、債務、経費)

✓ ポータル画面上に自身の承認案件を表示

### 複雑なワークフロー設定をノンプログラミングで簡易に実現



✓ 受注金額による分岐条件の設定  
 【例】5万円未満 → 少額承認（上長承認のみ）  
 5万円以上 → 上長承認後、部門長承認

代理期間		代理先	備考	申請	承認
開始	終了				
2011/08/01	2013/08/30	秋山亮三		→	→
2012/08/01	2012/08/31	東良一		→	→

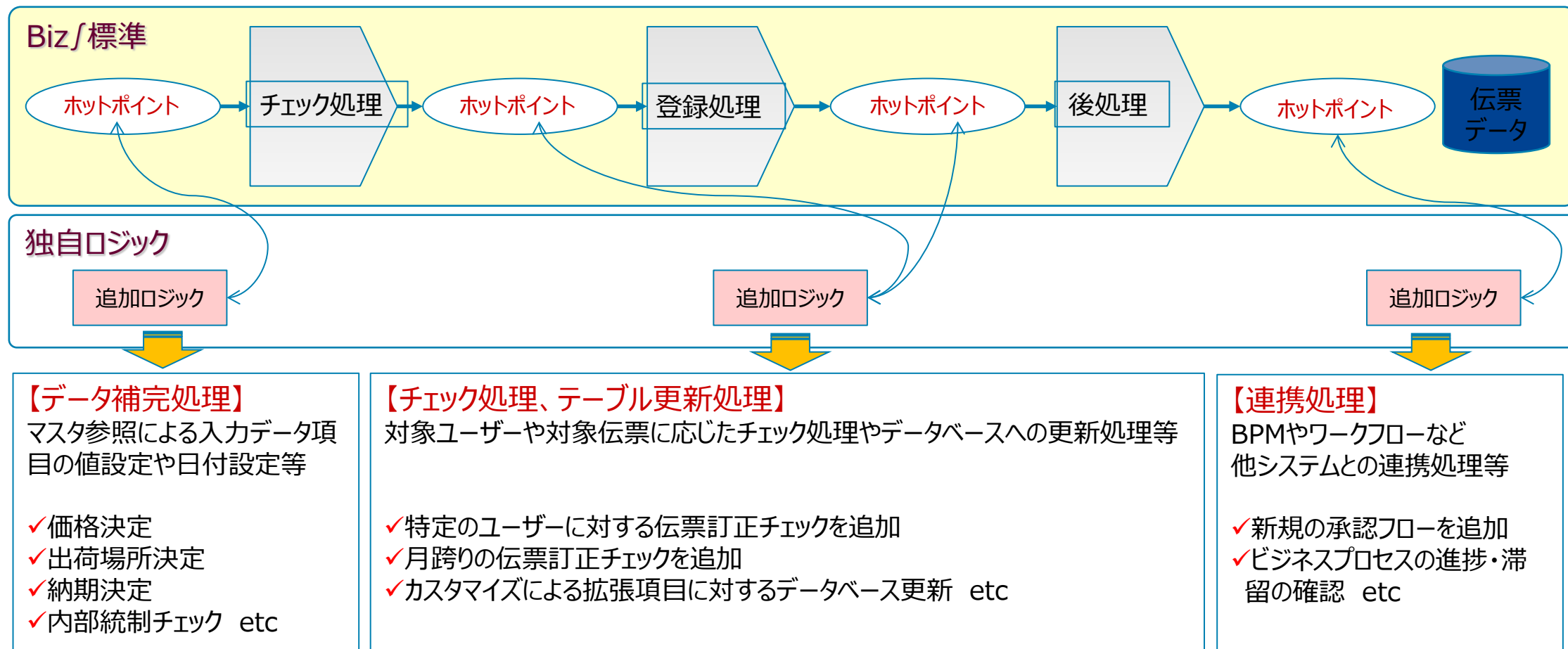
✓ 代理承認者による業務運用

主なワークフロー機能	
差戻し・引戻し	承認者による差戻し、申請者による引戻し
代理承認	代理者による承認
一括承認	複数の申請に対する一括承認
連続承認	複数の申請に対する承認の連続実行
分岐処理	申請内容（役職、金額等）によるルートの分岐
同期処理	分岐したルート全ての承認が完了しなければ、次の承認者へ進まないよう制御
メール通知	各アクション（承認、差戻し等）後のメール配信
自動催促	処理を促す通知(メール)を送信
根回し	案件処理の際に根回し（メール）を送信
ワークフロー利用制御	ワークフローの有無を制御
ルート有効期間管理	ルート設定の世代管理

# パッケージ標準ソースを変更せずにアドオン可能な仕組み

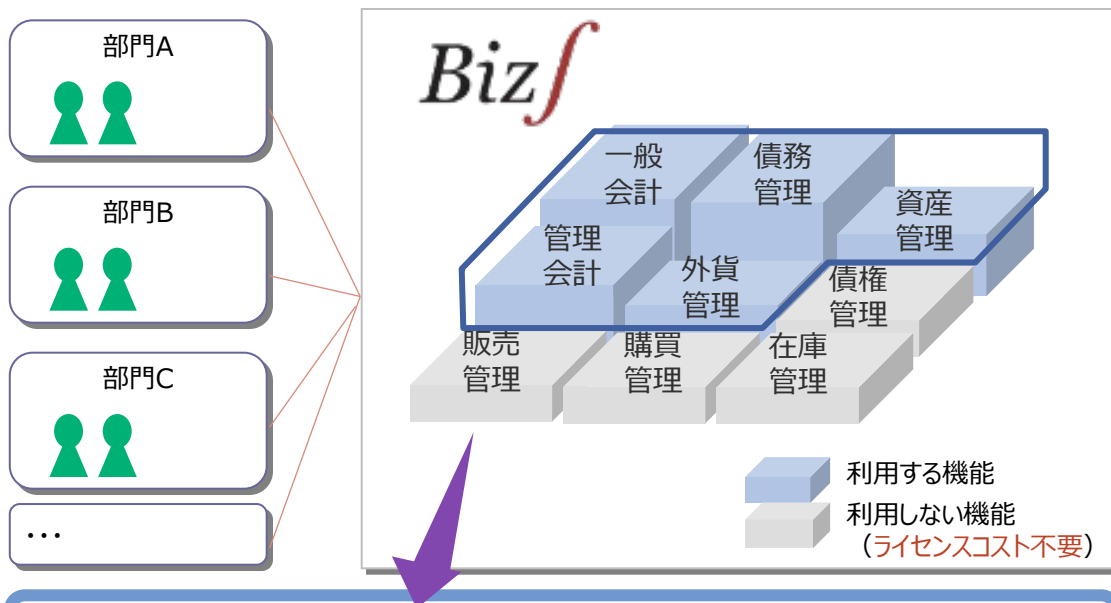
## バージョンアップへの影響を最小限に留めながら、処理追加が可能

- 各処理間に追加処理を差し込むことが出来る、拡張ポイント（＝ホットポイント）を用意しております。
- パッケージ標準ソースを変更すること無く、機能拡張が可能である為、パッチ適用や将来のバージョンアップに容易に対応可能です。



## 業務に必要なライセンスだけ導入し、投資に無駄が無いように設定

- Bizfのライセンスは、指名ユーザ数課金、サーバCPU課金、利用会社数課金の3種類があり、利用モジュール・ユーザ数とも「必要な時に必要な数だけ」購入できる仕組みとなっております。
- 最低限の個別モジュールのみのスモールスタートから、販売、会計、その他周辺領域までを含めた一括導入や段階導入（利用範囲を順次、拡充）まで、ニーズに合わせた導入パターンに対応します。



### 無駄なく適正なライセンスコスト

- ✓ **必要なモジュール×ユーザ数**の積み上げを基本とする適正なライセンス価格
- ✓ 必要な方に必要なだけのモジュール機能をご提供する考え方であり、無駄なライセンス費用を抑制

### ライセンス種類別 課金方式

対象アプリケーション (主なものを記載)	課金単位
<ul style="list-style-type: none"> <li>● intra-mart</li> <li>● Bizf APF</li> <li>● Bizf 帳票ランタイム</li> <li>● Bizf 会計 (会計連携)</li> <li>● Bizf フロント</li> </ul>	サーバCPU ※4Coreまで /1CPU換算
<ul style="list-style-type: none"> <li>● Bizf 会計 (一般会計/債権管理/債務管理/管理会計/固定資産管理..)</li> <li>● Bizf 販売 (販売/購買/在庫/直送..)</li> </ul>	指名ユーザ数
<ul style="list-style-type: none"> <li>● Bizf 複数会社ライセンス</li> <li>● Bizf 会計 (グループ連結オペレーション)</li> </ul>	利用会社数

※「Bizf」は株式会社NTTデータ・ビジネスインテグラル、株式会社NTTデータの登録商標です

# 会社概要

# 会社概要

会社名	パナソニック デジタル株式会社
本社所在地	■大阪 〒530-0053 大阪市北区末広町2番40号 Panasonic XC OSAKA TEL : 06-6906-2801 (代表)  ■東京 〒104-0061 東京都中央区銀座8丁目21番1号 TEL : 03-5148-5634 (代表)
代表取締役 社長執行役員	阿部 裕
設立年月日	1999年2月22日
事業内容	情報サービス
資本金	1,040百万円
関連会社	松下情報系統（上海）有限公司

[お問い合わせはこちら](#)

# ビジネスアイデンティティ

私たちは、“創ること”、“変えること”、“支えること”を通じ  
「暮らし」と「しごと」を幸せにします。

PX

Panasonic  
Transformation

創る

多くの事業を持つ  
パナソニックグループ内の  
実践で得た新価値創出力

社会課題解決への貢献

新たなビジネス創出

商品・サービス創り

変える

先進技術を活用した  
試行錯誤の中で  
得たデジタル変革力

生成AI活用

製造DX

業務DX

支える

パナソニックグループ  
グローバル約21万人の  
事業・業務を支えるIT力

基幹システム

IT・OTセキュリティ

ICT基盤構築・運用

## 事業の競争力強化に向けて、働き方・ビジネスを変革 経営のスピードアップを目指します

### MISSION

お客様、お取引先様、従業員に、  
ITによる本質的な価値を提供、経営に直接貢献

ITを創る喜びを、  
お客様の、便利と嬉しいへ  
お取引先様との、シナジーへ  
従業員の、キャリア形成と成長へ

### VISION

私たちは、ビジネスに寄り添うCo-Creatorです。  
お客様の「暮らし」と「しごと」を共に考え、共に創ります。

私たちは、Innovatorです。  
新しい技術、働き方で、スピーディに、想像の先を実現します。

私たちは、One Panasonicです。  
認め合い、学び合い、高めあって、皆で成長し続けます。

### VALUE

想像、その先を創造	お客様の夢をかなえるためにITの匠集団として、想像の先を創造する
速く、広く、深く、つなぐ	つなぐ価値を最大化：ビジネスとIT、人や組織、人のこころをつなぐ
データが語る、語らせる	答えのヒントはデータにある。データに語らせる
多様性、信頼、成長	多様性を認め合い、時にはぶつかり、高め合う
衆知・自律化集団	全員参加で衆知を集め、変革を常態化
主役は、「わたし」	変革の主役は「わたし」



Biz/についてもっと詳しく知りたい方へ

お気軽にお問い合わせください

お問い合わせ

